

Das  
*Affiliate*  
MARKETING  
HANDBUCH

---



**WIE DU MIT NUR  
WENIGEN SCHRITTEN  
DEIN EIGENES AFFILIATE  
BUSINESS ERSTELLST  
UND ES LANGFRISTIG  
ERFOLGREICH HÄLTST!**

## Das Affiliate Marketing

# HANDBUCH

- Langfristig mit Affiliate Marketing erfolgreich werden
- Keine Zauberstrategie, sondern simpel und einfach für jeden umsetzbar
- Von der Gewerbeanmeldung bis hin zur vollen Automatisierung, ist alles enthalten

### So fängt alles an

- Das Affiliate Mindset
- Gewerbe anmelden
- Brauchst du ein Geschäftskonto
- Dein zukünftiges Affiliate Produkt finden

### Affiliate Marketing Grundlagen

- Deine Affiliate Links platzieren
- Du musst deine Links Sorten

### Deine eigene Webseite Erstellen

- Das Wichtigste zuerst
- Wir erstellen deine Webseite
- Nützliche Helfer
- Gratis Bilder für deine Seite

### Rechtliche Pflichtseiten und was dazu gehört

- Impressum, Datenschutz und mehr
- Der richtige Umgang mit Cookies

### Deinen langfristigen Erfolg sicherstellen

- Traffic erzeugen
- Facebook Marketing
- E-Mail Marketing
- Klick-Tipp

### Finale Tipps zum Starten

- Erfinde das Rad nicht Neu
- Bewirb nicht nur ein Produkt
- Meine kleinen Helfer

### Dein perfekter Einstieg

- Arbeite nicht alleine



# SO FÄNGT ALLES AN

## DAS AFFILIATE MINDSET

Bevor ich dir zeige, wie du mit Affiliate Marketing starten kannst, möchte ich dir noch etwas wichtiges mitgeben. Gerade zu Beginn scheitern sehr viele Leute genau an diesem einfach zu beseitigenden Punkt.

Die Rede ist von der **richtigen Einstellung** oder wie man es heutzutage nennt, **dem richtigen Mindset**.

Oft wird fälschlicherweise angenommen, dass Affiliate Marketing die Lizenz zum schnell reich werden ist. Hier muss ich dich leider enttäuschen. Du wirst nicht über Nacht zum Millionär. Doch ich kann dir versprechen, dass du durch Affiliate Marketing reich werden kannst!

Mit dem richtigen Mindset und einer guten Affiliate Strategie, ist es definitiv machbar.

Und eine funktionierende Strategie bekommst du hier im Affiliate Marketing Handbuch vorgestellt.

Kommen wir zu einigen kleinen Punkten, die mir beim Starten meines Online Business aufgefallen und mich vor kleinere Herausforderungen gestellt haben.

Ich teile dir diese mit, damit du direkt richtig loslegen kannst.

**Punkt Nummer-1** ist ganz klar **die richtige Zeiteinteilung!** Überlege dir, wann es für dich am besten ist an deinem neuen Projekt zu arbeiten. Viele Menschen sind morgens viel aktiver und motivierter als abends. Das wichtigste ist jedoch, dass du dir feste Zeiten reservierst.

Für mich hat sich herausgestellt, dass ich morgens am besten arbeiten kann. Ich stehe jeden Tag eine Stunde früher auf und nutze so die ruhige Zeit am Morgen, um an meinem Affiliate Business zu arbeiten.

**Punkt Nummer-2** ist direkt mit dem ersten Punkt verbunden. **Informiere deine Familie und Freunde über dein Vorhaben.** Sie müssen verstehen, dass du gerade am Anfang weniger Zeit für sie haben wirst.

Doch keine Sorge, dies wird nicht lange so sein.

Wenn deine Liebsten hinter dir stehen und dich unterstützen - nur alleine das sie dir die Freizeit einräumen - dann ist dies Gold wert.

Nichts ist schlimmer als halbschwanger an seinem Business zu arbeiten. Das ist auf Dauer frustrierend und leider nicht erfolgsvorsprechend.

Es ist genau so wichtig sich direkt Freiräume einzuplanen. Am Wochenende arbeitest du z.B. nicht an deinem Projekt. Schließlich soll es dir Spaß machen dein Business zu starten und nicht in Stress ausarten.

**Punkt Nummer-3** Lerne deinen inneren Schweinehund zu überwinden! Es wird irgendwann der Zeitpunkt kommen, an dem deine Motivation nachlässt. Dies ist normal und kennt jeder von uns. **Hier ist es wichtig dran zu bleiben.** Erinnerung dich, weshalb du mit Affiliate Marketing starten wolltest. Visualisiere deine Ziele und Träume, die du dir aus den Affiliate Einnahmen erfüllen wolltest.

# GEWERBE ANMELDEN

Der erste Schritt in Richtung deines eigenen Affiliate Marketing Business besteht darin, ein Gewerbe anzumelden.

In Deutschland bist du verpflichtet ein Gewerbe ab dem Zeitpunkt, ab dem du eine so genannte **„gewinnbringende Tätigkeit“** ausübst, anzumelden.

Dies ist natürlich das Ziel deines Affiliate Marketings :-)

Hierbei ist es egal, ob du die Tätigkeit hauptberuflich oder nebenberuflich ausführst. Sobald du eine der drei unten aufgeführten Punkte mit „JA“ beantwortest, muss ein Gewerbe angemeldet werden.



## Die Kriterien einer Gewerblichen Tätigkeit:

- Führe ich eine selbstständige Tätigkeit aus?
- Habe ich die Absicht Gewinne mit meiner Tätigkeit zu erzielen?
- Werde ich die Tätigkeit regelmäßig ausführen?

Ein Gewerbe anzumelden ist sehr einfach. Diese Dinge benötigst du, um bei deinem Gewerbeamt ein Gewerbe anzumelden.

## Die Checkliste zur Gewerbe Anmeldung:

- ★ **Ausgefüllte Gewerbebeanmeldung**
- ★ **Bearbeitungsgebühr für deinen Gewerbeschein** (bei mir waren dies 20€. Die Höhe der Gebühr erfährst du auf der Webseite deines Gewerbeamtes)
- ★ **Identitätsnachweis** durch deinen Personalausweis oder Reisepass + Meldebescheinigung (Führerschein oder Studentenausweis wird nicht akzeptiert)

★ **Aufenthaltsgenehmigung mit Erlaubnis zur Gewerbetätigkeit** (solltest du über keine deutsche Staatsangehörigkeit verfügen, benötigst du eine aktuelle Aufenthaltsgenehmigung inkl. der Erlaubnis zur Gewerbebeanmeldung. Deutsche Staatsangehörige haben diesen Punkt nicht zu beachten).

Der Punkt der Gewerbebeanmeldung ist generell sehr einfach und schnell erledigt, doch es gibt einige kleinere Überlegungen, die du vor deiner Anmeldung bedenken solltest.

Damit du schnell alles wichtige zusammen hast und dir keine weiteren Gedanken um deine Gewerbebeanmeldung machen musst, habe ich dir alles bereits detailliert vorbereitet.

[Hier geht es zum unterstützenden Blog Artikel für deine Affiliate Marketing Gewerbebeanmeldung. \(Klick\)](#)

# BRAUCHST DU EIN GESCHÄFTSKONTO?

Es ist soweit. Du hast den Entschluss gefasst dein Affiliate Gewerbe anzumelden und richtig los zu legen.

## Willkommen im Club der Selbstständigen !

Ein weiterer Schritt der jetzt noch fehlt, ist ein eigenes Geschäftskonto für dein Affiliate Marketing zu eröffnen.

Falls du dich fragst ob es Pflicht ist ein separates Konto zu eröffnen, dann ist die einfache Antwort „**NEIN - ABER**“.

Grundsätzlich kannst du die Einnahmen/Zahlungen über dein normales Giro Konto laufen lassen. Doch mit der Zeit werden sich deine Einnahmen häufen und es werden ggf. Ausgaben für Werbung oder Fortbildungen dazu kommen.

Ab dann wird es unübersichtlich und du kannst dein Business nicht mehr sauber



monitoren. Deshalb rate ich immer zu einem separaten Geschäftskonto! Das gute ist, dass es viele kostenlose Konten gibt :-)

Ich selbst habe es genauso gemacht.

**Hier findest du eine ausführlichen Artikel zum Thema Geschäftskonto:**

[-> ich möchte zum Geschäftskonto Artikel](#)

Zusätzlich habe ich dir eine **kostenlose Checkliste in dem Artikel** zur Verfügung gestellt. Mit deren Hilfe fällt dir die richtige Auswahl sehr leicht.

# MARKETING

## DEIN ZUKÜNFTIGES AFFILIATE PRODUKT FINDEN

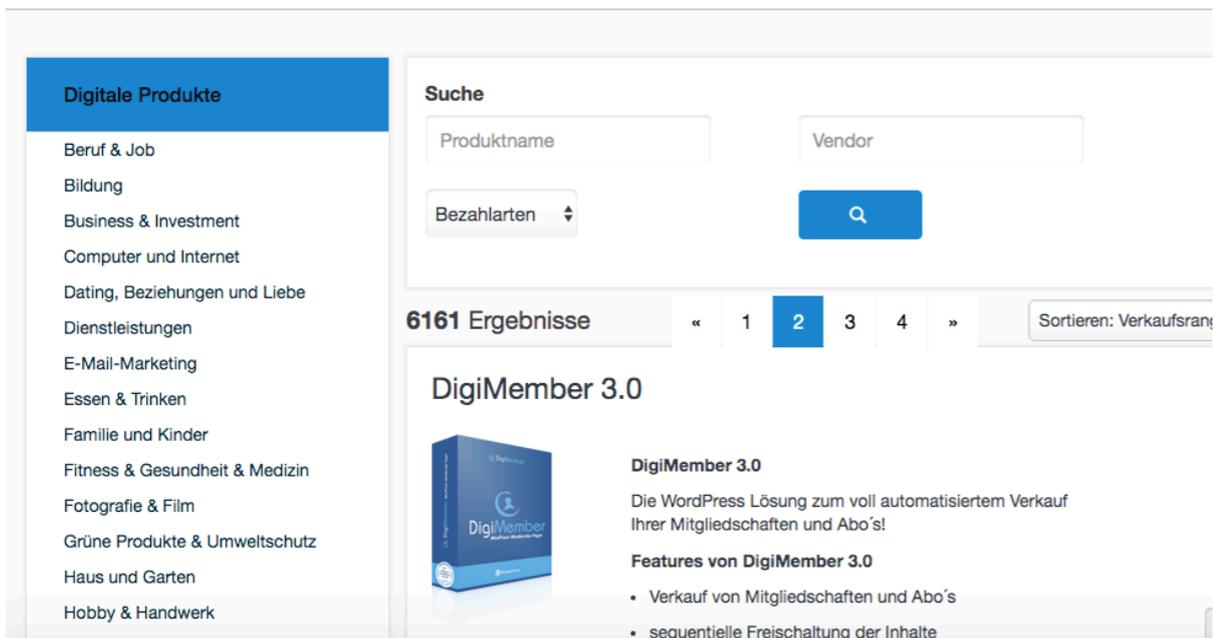
Bevor es losgeht und wir dein erstes Affiliate Produkt raussuchen, empfehle ich dir noch einen vorherigen Schritt zu nehmen.

Erstelle dir eine separate E-Mail Adresse, auf der du alle zukünftigen Geschäftsmails erhalten wirst. Dies kann z.B. Gmail, GMX oder WEB sein. Wichtig ist nur, dass du durch die neue E-Mail Adresse den Überblick über deine geschäftlichen Emails behältst.

Nachdem du dein Gewerbe angemeldet hast, geht es jetzt zu dem beste deutschen Affiliate Marktplatz, den es momentan gibt. DIGISTORE24 ist ein deutschsprachiger Zahlungsanbieter, der sich auf digitale Produkte spezialisiert hat.

 digistore24

Schreibtisch [Marktplatz](#)



The screenshot shows the digistore24 marketplace interface. On the left is a navigation menu with categories like 'Beruf & Job', 'Bildung', 'Business & Investment', etc. The main area has a search bar with 'Suche' and fields for 'Produktname' and 'Vendor'. Below the search bar are filters for 'Bezahlarten' and a search button. The results section shows '6161 Ergebnisse' and a list of products, with 'DigiMember 3.0' highlighted. The product description for DigiMember 3.0 includes features like 'Verkauf von Mitgliedschaften und Abo's' and 'sequentielle Freischaltung der Inhalte'.

Jetzt meldest du dich am besten mit deiner neuen E-Mail Adresse bei DIGISTORE24 an. Die Anmeldung ist kostenlos und sehr einfach umsetzbar.

## Gehe dazu wie folgt vor:

1. Gehe auf [Digistore24.com](https://www.digistore24.com) (klick)
2. Bei der Anmeldung markiere „**Vendor und Affiliate**“
3. Melde dich mit deinen persönlichen Daten / deinen Geschäftsdaten an

Jetzt bist du offiziell bei Digistore24 angemeldet und in der Lage, dir deine neuen Affiliate Produkte auszusuchen. Doch bevor ich dir hier einige Tipps gebe, müssen wir noch 1-2 Kleinigkeiten vorbereiten.

Nach der Anmeldung wirst du auf den im Bild aufgezeigten „**Digistore24 Schreibtisch**“ weitergeleitet. Von hier aus werden wir die noch fehlenden Einstellungen ausführen.

The screenshot shows the Digistore24 dashboard interface. At the top, there is a navigation bar with a search field for 'Digistore-ID', and links for 'Ansicht: Affiliate', 'Logout', 'Deutsch', and 'Hilfe'. The main header includes the Digistore24 logo and navigation links for 'Schreibtisch', 'Marktplatz', 'Konto', and 'Berichte'. Below the header, there are several key performance indicators (KPIs) in a grid:

- Verdienst**: Represented by a bar chart icon, with a value of 0,00 €.
- Promo-Klicks**: Represented by a cursor icon, with a value of 13.434.
- Verdienst je Klick**: Represented by a coin icon, with a value of 0,00 €.
- Stornoquote**: Represented by a shopping cart icon with a slash, with a value of 0%.
- Digistore24-Durchschnitt**: Represented by a shopping cart icon with a checkmark, with a value of 6%.

Below the KPIs, there are two tables:

**Verdienst Table:**

Tag	Nettobetrag
30.08.2019	0,00 €
29.08.2019	0,00 €
28.08.2019	10,00 €
27.08.2019	0,00 €

**Top 5 Vendors Table:**

Vendor	Bruttobetrag	Stornoquote
1 jhackr	448,00 €	0%
2 renerink	113,86 €	0%
3 svtoda	87,00 €	0%

**Jetzt müssen nur noch diese 6-Schritte umgesetzt werden und dann geht es los:**

1. Klick oben links auf den Reiter **„Ansicht“** und wechsele von **„Vendor“** auf **„Affiliate“**. Jetzt hast du die Affiliate Ansicht.
2. Weiter im oberen rechten Bereich auf den Punkt **„Konto“** und dort auf das Untermenü **„Details“** klicken.
3. Dort füllst du alle Details, wie deinen **„Firmenname“** und deine **„Gewerberegung“** aus.
4. Nun klickst du nochmals auf **„Konto“** und dann auf den Punkt **„Auszahlungskonto“**. Hier trägst du deine Kontodaten und das Auszahlungs-Level ein.

**Das Speichern in allen Punkten nicht vergessen :-)**

**Glückwunsch**, du hast alle notwendigen Einstellungen abgeschlossen und wir können loslegen.

Dazu begeben wir uns auf den **„Marktplatz“** von Digistore24. Auf dem Marktplatz werden alle Produkte aufgezeigt, die du bei Digistore24 bewerben kannst.

Es gilt nun herauszufinden, welches der dort angebotenen Produkte für dich relevant ist. Denn, wie du dir vielleicht denken kannst, sollten nur qualitativ hochwertige Produkte empfohlen werden.

Machst du dies nicht, schadest du deinem Ruf und deine späteren Interessenten werden nur einmal bei dir kaufen.

Da wir jedoch wiederkehrende Einnahmen anstreben, suchen wir nur gute Produkte heraus.

Sieh dir den Marktplatz genauer an. Hier sind grob gesagt alle Produkte bis **Verkaufsrang 500** für dich interessant. Diese haben ausreichend Umsatz erzielt, so dass diese für dein Projekt interessant sind.

Jetzt suchst du dir aus diesen 500 Produkten ca. **5-10 Stück aus**, die in die von dir gewählte Nische fallen. Am besten bauen die Produkte logisch aufeinander auf. So kannst du immer wieder Upsells an deine Interessenten schicken.

### Die profitabelsten Nischen sind:

- Persönlichkeitsentwicklung
- Dating
- Abnehmen
- Muskelaufbau
- Online Geld verdienen
- Vermögensaufbau

Gute Produkte erkennst du z.B. an der Sterne-Wertung von Digistore24.

### Hier wählst du bitte nur Produkte aus, die folgende Kriterien erfüllen:

- min. 4 Sterne-Wertung
- < als 8% Storno Rate
- eine Affiliate Support Seite bieten
- wenn möglich dich an Upsells beteiligen

Wenn du ein Produkt gefunden hast, dann klickst du rechts auf den blauen Button mit der Aufschrift „**Jetzt Promoten**“.





Nachdem du auf „Jetzt Promoten“ geklickt hast, öffnet sich ein Fenster und zeigt dir deinen individuellen Promolink. Kauft jemand jetzt über diesen Link, erhältst du deine Provision.

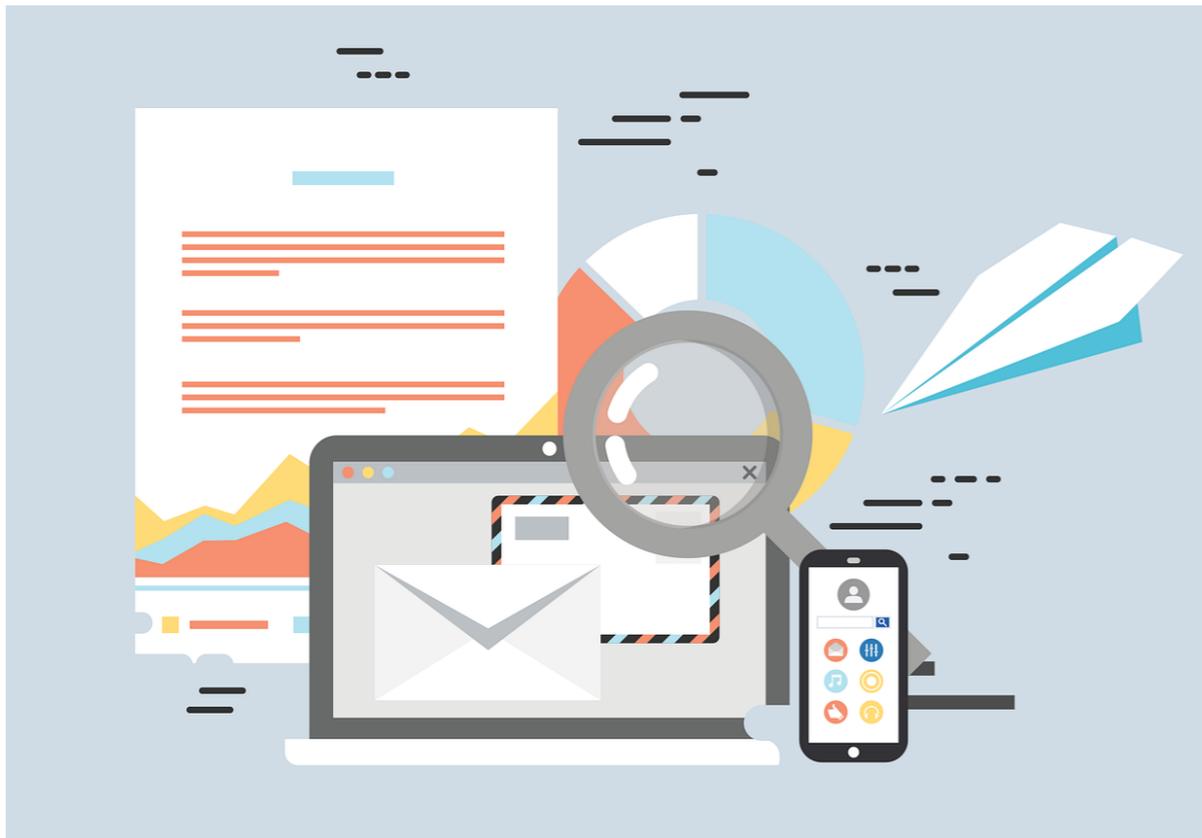
Beim Klicken auf deinen Link wird ein Cookie erzeugt, welcher 180 Tage gültig ist.

Entscheidet sich dein Interessent erst 179 Tage später zum Kauf des Produktes, erhältst du trotzdem deine Provision.

Toll, nicht wahr? :-)



# AFFILIATE MARKETING GRUNDLAGEN



## DEINE AFFILIATE LINKS PLATZIEREN

Dein Gewerbe ist angemeldet und du hast deine Affiliate Produkte gefunden. Jetzt gilt es deine Links unter die Leute zu bringen. Schließlich muss jemand auf deine Links klicken können :-)

Welche Möglichkeiten es gibt und was meine Lieblingsvariante ist, erfährst du in dem folgenden Abschnitt.

Damit du dein Affiliate Marketing langfristig und profitabel aufbauen kannst, musst du es schaffen, deine Zielgruppe auf dich aufmerksam zu machen.

### **Dafür bieten sich folgende Möglichkeiten am besten an:**

- eigene Webseite / Blog
- einen YouTube Kanal
- einen Podcast
- über Instagram
- mit Facebook Gruppen

Meine persönliche Empfehlung ist das Erstellen einer eigenen Webseite!

Auf dieser speziell für das Affiliate Produkt erstellten Webseite bietest du informativen Content rund um das Affiliate Produkt an. Der große Vorteil einer eigens für das Produkt erstellten Webseite oder Landingpage, wie es oft genannt wird, besteht darin, dass du Werbung auf deine eigene Webseite schicken kannst. Dies ist für die spätere Traffic Generierung sehr gut.

Kommen Besucher über deine Werbeanzeige auf deine Landingpage,

werden sie dort bereits vorgewärmt und mit nützlichen Informationen über das Produkt informiert.

Anschließend bindest du auf deiner Landingpage den Affiliate Link deines Produktes ein. Klickt der Besucher jetzt auf den Link, gelangt er direkt zur Verkaufsseite des Produktes und kann es dort direkt kaufen.

### **So einfach kannst du Affiliate Marketing betreiben :-)**

Eine weitere Möglichkeit mit Affiliate Marketing zu beginnen, ist Instagram. In diesem Handbuch gehe ich jedoch nur auf das Erstellen der eigenen Webseite ein, da dies langfristig dir die besten Möglichkeiten bietet. Instagram empfehle ich dir erst nach dem Erstellen der Webseite, um dieser Möglichkeit dann ebenfalls ausreichend Aufmerksamkeit widmen zu können.

Webseiten lassen sich sehr einfach und schnell erstellen. Mittlerweile existieren spezielle Tools, die das für dich in wenigen Schritten erledigen. Dazu später mehr.

# DU MUSST DEINE LINKS SHORTEN

Wie du bestimmt schon gesehen hast, sind die Affiliate Links, die du von Digistore24 erhältst sehr kryptisch.

**So sieht ein klassischer Affiliate Link aus:**

[https://www.digistore24.com/redir/137145/  
DanielKocks/AMCV2](https://www.digistore24.com/redir/137145/DanielKocks/AMCV2)

Diese kryptischen Links empfehle ich dir für deine Webseite nicht zu verwenden. Deine Webseite soll vertrauensvoll und Informativ wirken. Da ist ein kryptischer Link nicht sehr hilfreich.

Besser ist hier, wenn er kürzer und für alle einfacher zu Lesen ist.

**Die Lösung sind hier Link-Shortener.**

Hier möchte ich dir zwei meiner Lieblingslösungen vorstellen.



# bitly

**Der erste Link-Shortener** den ich dir vorstellen möchte ist [bit.ly](https://bit.ly)

Bitly ist der wohl meist genutzte Link-Shortener der Welt. Er wird in einer Gratis Variante und einer kostenpflichtigen Variante angeboten.

Die Verwendung von Bitly ist sehr einfach. Du erstellst dir ein kostenloses Konto. Anschließend klickst du auf den orangenen Button „**CREATE**“ und kopierst deinen Digistore24 Affiliate Link in das Feld.

Jetzt hast du die Möglichkeit deinen Link noch ein wenig anzupassen. Hier empfehle ich dir einen passenden Namen zu verwenden, welcher mit deinem Affiliate Produkt zu tun hat.

**Hier ist ein Beispiel-Link wie ich Bitly verwende:** [www.bit.ly/wog-chatbot](https://www.bit.ly/wog-chatbot)

Bei dieser Art von Link ist es sehr eindeutig zu erkennen, dass es sich um einen Chatbot Link von WOG (Wie Online Geldverdienen) handelt.

So hat der Besucher direkt den Bezug, dass der Link von meiner Webseite stammt und sieht das Endergebnis. In diesem Fall den Chatbot.

Dies erzeugt Vertrauen und die Leute klicken viel eher auf den Link. Genau dies ist schließlich unser Ziel!

Ich denke du hast bereits verstanden, weshalb das Link Sorten so nützlich ist.

Jetzt möchte ich dir die zweite Variante zeigen. Diese hat noch weitere Vorteile :-)

Der **zweite Link-Shortener** den ich dir vorstellen möchte ist [Convertlink.io](https://convertlink.io)

Convertlink ist ein Link-Shortener der speziell für Affiliate Marketer entwickelt wurde. Dies macht Convertlink natürlich zu einem sehr guten Tool für dich als Affiliate Marketer.

Neben der Link-Shortener Funktion bietet Convertlink noch viele weitere hilfreiche Möglichkeiten, um dein Affiliate Marketing zu verbessern.

The logo for Convertlink features the word "CONVERT." in blue, followed by a red circular icon containing a white lightning bolt, and the word "LINK" in red.

Die wohl mit Abstand Beste Funktion ist, dass **Facebook Pixel Tracking von Link Klicks**. Dies ermöglicht dir gezielt Werbung zu schalten und so deine Einnahmen zu erhöhen.

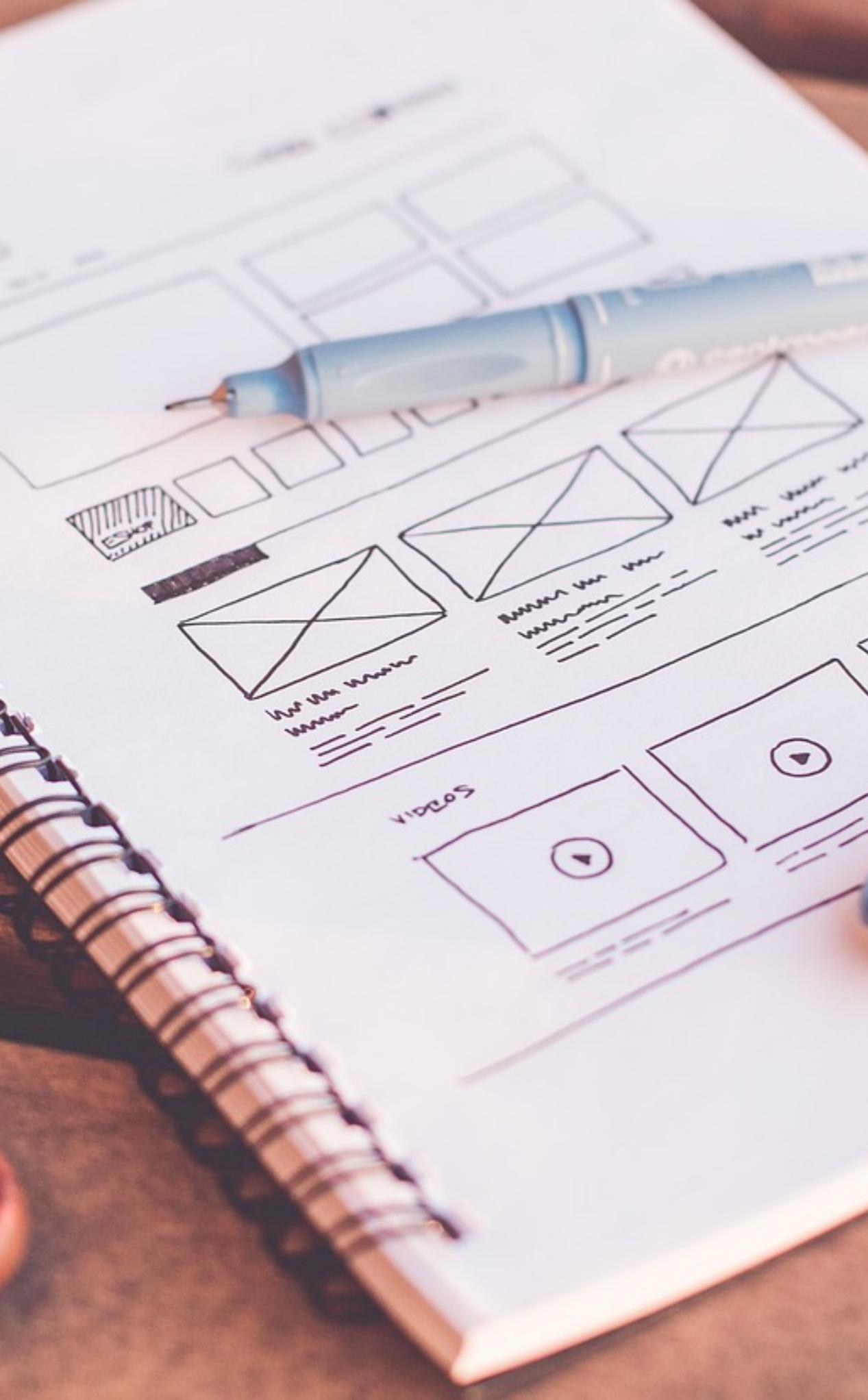
Ein weiteres TOP Feature ist, dass Convertlink eine **Mobile Landingpage die du perfekt für Affiliate Marketing auf Instagram nutzen kannst** erstellt.

So schlägt Convertlink zwei Fliegen mit einer Klappe. Dies ist der Grund weshalb ich dir Convertlink als Tool nicht vorenthalten wollte.

Leider ist dieses Tool mit seinen ganzen Funktionen im Vergleich zu Bitly nicht kostenlos.

Meine Tipp ist es mit Bitly zu starten falls du kein Budget hast und später auf Convertlink zu wechseln. Oder falls du ein Budget zum starten hast, direkt mit Convertlink zu beginnen.

[Hier kannst du mehr über Convertlink erfahren - \(Klick\)](#)



# DEINE EIGENE WEBSEITE ERSTELLEN

## DAS WICHTIGSTE ZUERST

Bevor es daran geht deine eigene Webseite zu erstellen, gilt es sich erst einmal Gedanken um die folgenden Punkte zu machen:

- Wie soll dein Webseite heißen?
- Wo soll deine Webseite gehostet werden?

## Der Name deiner Webseite ist für deinen späteren Affiliate Erfolg sehr wichtig!

Überlege dir bitte einen Webseiten Namen, so dass deine späteren Besucher alleine durch den Namen schon wissen, um was es auf deiner Seite geht.

Wenn du z.B. in die Fitness Nische gehst, dann wäre ein Name wie „24Fitness“ oder „sixpacktoday“ mögliche Namen. An beiden Namen kann direkt erkannt werden um was es geht.

Mehr sogar noch. Wenn du einen allgemeineren Namen wählst, dann kannst du mehrere Affiliate Produkte auf dieser Webseite vorstellen. Schränke dich hier nichts sehr ein.

Neben einem aussagekräftigen Namen, solltest du des weiterem darauf achten, dass dein Domain Name **keine SPAM Wörter enthält**. Diese SPAM Wörter können ansonsten im späteren Verlauf Probleme bei deiner Facebook Werbung verursachen. Dies gilt es zu vermeiden.

Falls du nicht weißt was SPAM Wörter sind, habe ich dir hier einen sehr guten Artikel verlinkt.

[Hier findest du eine Übersicht an SPAM Wörtern](#)

## Wo soll deine Webseite gehostet werden?

Jetzt gilt es sich darum zu kümmern auf welchen Servern deine spätere Webseite laufen soll.

Neben einem aussagekräftigen Namen, ist die Verfügbarkeit und die Geschwindigkeit deiner späteren Webseite sehr wichtig.

Ausserdem solltest du eine so genannte Top-Level Domain verwenden. Bedeutet, dass die Endung ein .de , .com oder ähnliches sein muss.

Diese Endungen sind allen bekannt und erzeugen Vertrauen.



Meine gesamten Webseiten und Landigpages sind bei dem deutschen Anbieter All-inkl gehostet.

Dieser war für meinen Zweck die Beste Wahl.

Wenn du dir diesen genauer ansehen möchtest, dann kannst du dies hier machen.

[\(Klick\) - Ich möchte zu All-inkl](#)

## WIR ERSTELLEN DEINE WEBSEITE

Jetzt geht es daran deine Webseite zu erstellen. Wie bereits erwähnt ist dies heutzutage sehr einfach möglich.

Du benötigst keine Programmierkenntnisse oder ähnliches. Alles geht mittels einfachem Klicken und ziehen mit der Maus.

Da neben der bereits erwähnten Geschwindigkeit und Verfügbarkeit noch weitere Punkte in die Entscheidung für den richtigen Webhoster einfließen sollten, habe ich einen kompletten Blog Artikel für dich zur Unterstützung geschrieben.

Dort findest du eine außerdem eine Checkliste mit den wichtigsten Punkten, die ein Webhoster erfüllen sollte.

[Hier geht es zum Blog Beitrag - \(Klick\)](#)

Wahrscheinlich wirst du schonmal von dem Tool **WordPress** gehört haben. WordPress ist das weltweit meistbenutzte Tool zur Webseiten-Gestaltung.

Alle guten Webhoster haben immer einen WordPress Installer mit an Bord. So auch bei All-inkl.

Wie du WordPress mit der Hilfe von All-inkl installierst, das zeige ich dir genauer auf [diesem Blog Beitrag - \(Klick\)](#).

Mit dem WordPress Auto Installer deines Hosters, hast du binnen 5 Minuten deine Webseite richtig installiert und lauffähig.

Ich erinnere mich noch gut daran was das für ein tolles Gefühl war... Endlich seine eigene Webseite im Internet zu haben :-)

Mach dich jetzt ein wenig mit WordPress vertraut und spiele ein wenig damit rum. Dies hilft dir im Nachhinein dich besser zurecht zu finden.

Der nächste Schritt ist es sich Gedanken um den Aufbau, dem Design deiner Seite zu

machen. Hier spreche ich davon wie du deine Seite aufbauen möchtest.

Soll es eine reine Webseite zu einem bestimmten Thema werden oder möchtest du doch einen Blog integrieren.

Beides ist möglich und ist nur eine Frage wie du dein Affiliate Marketing betreiben möchtest.

Meine Empfehlung ist es eine Webseite + Blog zu machen. Dies ermöglicht dir mehrere Affiliate Produkte unterzubringen.



Du kannst z.B. eine Webseite über Abnehmen machen und dann in den einzelnen Blog Beiträgen unterschiedliche Möglichkeiten vorstellen. Wobei jede Möglichkeit ein neues Affiliate Produkt sein kann.

So erhöhst du die Chance von Affiliate Verkäufen automatisch und schränkst dich nicht ein.

Sieh dir einfach mal an wie andere Webseiten dies handhaben. Hier musst du das Rad nicht neu erfinden.

Was wir neben dem Blog zusätzlich noch benötigen sind so genannte Opt-In Seiten bzw. Landingpages. Diese benötigst du um E-Mail Adressen zu sammeln und eigene kleinere Verkaufsseiten zu erstellen.

Hierzu gibt es super Helfer die ich selbst verwende.

Dazu komme ich in einem weiteren Kapitel.

## NÜTZLICHE HELFER

Der fast letzte Schritt ist es, auf deiner Webseite noch einige hilfreiche Plugins zu installieren. Diese Plugins helfen dir z.B. dabei das Google dich besser findet oder das du immer auf ein sicheres Backup zurück greifen kannst.

Das selbe gilt für WordPress Themes. Themes sind Vorlagen die dir WordPress zur Verfügung stellt, damit du deiner Webseite ein neues Design geben kannst.



Bei den Themes achte bitte sehr verstärkt darauf das du ein Theme auswählst, welches **ein Responsive Design enthält**.

Heute sind mehr als 70% des gesamten Internet Traffics durch mobile Geräte verursacht. Das Responsive Design deiner Webseite zielt genau auf diese Geräte ab.

Es wäre sehr fatal, wenn deine zukünftigen Webseitenbesucher, deine Seite wieder verlassen, da sie auf mobilen Geräten nicht richtig funktioniert.

Dies würde dich bares Geld kosten. Deshalb achte bitte sehr darauf, dass dein ausgewähltes Theme ein Response Design enthält.

Welche Plugins ich für meine Webseite verwende, das habe ich dir hier explizit raus geschrieben.

[-> zeig mir die WordPress Plugins](#)

Die von mir vorgestellten Helfer für deine Opt-In und Landingpages sind natürlich von Haus aus mobil optimiert.



# GRATIS BILDER FÜR DEINE WEBSEITE

Jede Webseite lebt davon dass sie unterhält und schön anzusehen ist. Dafür eignen sich am aller besten tolle Bilder und Videos.

Doch tolle Bilder sind meist nicht günstig und Bilder von anderen Webseiten zu kopieren, kann sehr schnell zu sehr hohen Strafen führen.

Die Lösung für kostenlose Bilder heißt **„STOCKBILDER“**.

Es gibt einige sehr gute kostenlose Stockbild Anbieter auf dem Markt von denen du deine Bilder bekommen kannst.

Die Besten Anbieter und weitere nützliche Informationen habe ich dir hier zusammengefasst.

[-> zu den Stockbildern](#)



Zwei Tipps möchte ich dir noch zu den Bildern geben, bevor wir zum nächsten Thema weitergehen.

**Der erste Tipp** ist es kleine Bilder zu wählen. Hier meine ich von der MB Zahl. Am Besten ist es je kleiner deine Bilder sind, denn dies beschleunigt die Ladezeit deiner Webseite.

**Der zweite Tipp** hilft dir besser bei Google gefunden zu werden. Bei einer Suche auf Google werden nicht nur Webseiten angezeigt, sondern auch passende Bilder.

Daher solltest du deinen Bildern aussagekräftige Namen geben. Am besten haben die Namen direkt etwas mit dem Affiliate Produkt zu tun.

Vermeide hier Großbuchstaben, Umlaute, Leerzeichen und Sonderzeichen. Nutze zur Trennung einfache Bindestriche.

Deine Bilder werden dir neben dem eigentlichen Webseitentext helfen, besser bei Google und den anderen Suchmaschinen gefunden zu werden.

# RECHTLICHEN- PFLICHTSEITEN UND WAS DAZUGEHÖRT

## IMPRESSUM, DATENSCHUTZ UND MEHR

Zu den Rechtlichen-Pflichtseiten gehören folgende drei Webseiten.

Nimm bitte die Rechtlichen Aspekte deiner Webseite sehr ernst. Leider gibt es in Deutschland immer wieder Leute die einem teure Abmahnungen zuschicken möchten. Dies gilt es zu vermeiden.

Du brauchst dir hier jedoch keine Gedanken zu machen, denn ich habe dir auf meinem Blog detaillierte Informationen zum Thema Rechtliche Pflichtseiten aufgeschrieben.

[-> zu den Rechtlichen Pflichtseiten](#)

Auf dieser Seite findest du einen kostenlosen Impressum- und Datenschutz-Generatoren, mit deren Hilfe du kinderleicht dein eigenes Impressum und den Datenschutz erstellen kannst.

Des Weiteren benötigst du von **all deinen Partnern**, hier ist z.B. dein Webhoster und dein späterer E-Mail Marketing Partner gemeint, eine Auftragsdatenerfassungs-Bestätigung.

Diese benötigst du, da deine Partner automatisch Daten deiner Webseitenbesucher speichern und erheben.

Allgemein kann man sagen, dass du von **allen Dienstleistern eine Auftragsdatenerfassungs-Bestätigung benötigst die mit deinen Kundendaten in Berührung kommen.**

Du kannst dir die Dokumente ganz einfach von den jeweiligen Partnern herunterladen.

Es ist nicht kompliziert, muss jedoch gemacht werden.

## DER RICHTIGE UMGANG MIT COOKIES

Ein weiterer Punkt sind das DSGVO sichere Akzeptieren von Cookies. Hier sind für dich vor allem die Cookies von Facebook und Google interessant.

Facebook und Google Cookies erlauben es dir später exakte Werbeanzeigen an deine Webseitenbesucher zu schalten. Diese Möglichkeit ist wie eine Wunderwaffe für dein Affiliate Marketing.

Selbst verwende ich ein Cookie Plugin Namens [Cookie Genie](#).

Cookie Genie regelt für dich alles rund um das Thema Cookies. Cookies von Facebook, Google, YouTube und mehr werden sicher eingebunden.

Das Besondere an Cookie Genie ist, dass es bereits zukunftssicher ist. Über 80% der angebotenen Lösungen sind nur für eine Webseite gültig. Dies erhöht unnötig die Kosten. Bei Cookie Genie hast du bereits 5 Seite inklusive. Dies ist perfekt, wenn du in Zukunft mehr machen möchtest.

Gleichzeitig bietet es dir umfangreiche Statistiken. So kannst du z:b. erkennen, wie viele Leute deine Cookies akzeptieren.

[-> Hier erfährst du mehr über die Cookies für Facebook und Google](#)



# DEINEN LANGFRISTIGEN ERFOLG SICHERSTELLEN

## TRAFFIC ERZEUGEN

Wie du bereits in einigen der Kapitel gelernt hast, ist es unumgänglich für genügend Traffic zu sorgen. Traffic ist wie das Benzin das du für dein Affiliate Marketing benötigst. Je mehr Traffic du auf deine Affiliate Links bekommst, desto mehr Affiliate Einnahmen wirst du erhalten. Doch woher soll der Traffic kommen.

### Die gängigsten Möglichkeiten sind folgende:

- **Google Suche** (*sehr langwierig, dafür kostenlos*)
- **Facebook Posts** (*sehr langwierig, da zuerst eine FB Gruppe aufgebaut werden muss*)
- **Instagram Bio Link** (*sehr langwierig, da zuerst einige Follower aufgebaut werden müssen*)
- **YouTube Videos** (*nicht jeder möchte vor der Kamera stehen und Videos bearbeiten*)
- **Bezahlte Facebook Werbung** (*die schnellste und beste Methode, leider nicht kostenlos*)
- **Bezahlte Google Werbung** (*ähnlich wie bei Facebook Ads, leider noch teurer*)

Wie du siehst gibt es viele Wege Traffic auf deine Seite zu bekommen. Da du eine Webseite erstellst, ist der Teil der Google Suche abgehakt. Hier wirst du automatisch nach einer gewissen Zeit gefunden werden.

Die für mich am besten funktionierende zweite Traffic Quelle nach der Google Suche sind **Facebook Werbeanzeigen**.

# FACEBOOK MARKETING

Einer der besten Wege **die richtige Zielgruppe zu erreichen** sind Facebook Ads. Facebook ermöglicht dir durch die Nutzung ihrer Kundendaten, exakt die Leute anzusprechen, die sich für dein Affiliate Produkte interessieren.



Du bezahlst in diesem Fall für deine Seitenbesucher. Vielleicht bist du gerade skeptisch und denkst, „ich möchte kein Geld für Werbung ausgeben“. Dies ist ok, denn du musst es nicht.

**Facebook ADS sind lediglich die schnellste Methode, gezielten Traffic zu bekommen.**

Wie du weißt besitzt Facebook Millionen von aktiven Usern und alle kannst du gezielt erreichen.

Facebook Marketing wird von jedem professionellen Affiliate Marketer verwendet.

Das Gute ist, dass Facebook dir gleichzeitig ermöglicht auf Instagram Werbung zu schalten, wodurch du weitere Millionen von Menschen, für sehr wenig Geld erreichen kannst.

Durch diese gezielte Werbung, stellst du sicher, dass **hochinteressierte Menschen** auf deine Webseite kommen und deine Produkte kaufen.

# facebook



Facebook Marketing ist eine Abfolge von mehreren Schritten. Um dieses Affiliate Marketing Handbuch nicht zu sprengen, gehe ich hier nicht detaillierter auf das Thema Facebook ADS ein.

Jedoch möchte ich dir ans Herz legen, dich mit Facebook Marketing zu beschäftigen.

Den richtig gelernt, ist es sehr leicht möglich aus jedem eingesetzten 1€ ein vielfaches davon als Einnahmen raus zu bekommen.

Meine Empfehlung ist hier in einen kleinen Kurs zu investieren.

Dies stellt sicher, dass du kein Geld verbrennst und sehr schnell und effizient deine ersten Erfolge feiern kannst.

Wenn du dir den Kurs ansehen möchtest den ich besucht habe, dann kannst du dies hier machen.

[-> zum Facebook Ads Kurs Review](#)

Es ist Deutschlands meistbenutzter Kurs :-)

Nachdem du gerade die aus meiner Sicht Beste Methode zur Traffic Generierung kennengelernt hast, möchte ich dir jetzt eine Möglichkeit vorstellen, bei der du **für 0€ deine Beste-Zielgruppe ansprechen kannst!**

Die Rede ist von E-Mail Marketing.

## E-MAIL MARKETING

Durch E-Mail Marketing wirst du den Erfolg deines Affiliate Marketings langfristig sicherstellen.

Im Affiliate Marketing verwenden wir E-Mail Marketing hauptsächlich, um im ständigen Kontakt mit deinen Interessenten bzw. bestehenden Kunden zu bleiben.

Wie du bereits gelernt hast, ist es absolut notwendig, Traffic für deine Affiliate Links zu generieren. Durch den Traffic kommen Leute auf deine Seite und klicken dort auf deine Affiliate Links.

Leider müssen wir auf den Traffic lange warten (Google Suche) oder wir bezahlen dafür (Facebook Ads).

Beide Varianten sind super, doch es wäre noch besser, wenn alles kostenlos funktionieren würde richtig?

Ich denke deine Antwort ist „JA“ :-)

**Dies ist möglich und zwar mit E-Mail Marketing!**

Durch das Versenden von Themenrelevanten E-Mails an deine Kundenkontakte kannst du kostenlos immer neue Affiliate Angebote an deine Kunden versenden.

Genau für diesen Zweck sind spezielle E-Mail Marketing Programme entwickelt worden.

Diese Programme ermöglichen es dir, den gesamten E-Mail Prozess zu automatisieren.

Dies erspart dir einen Riesen Teil an Arbeit und du kannst so unendlich viele Leute ansprechen und automatisiert mit E-Mails versorgen.

Im Affiliate Marketing ist es erwiesen, dass die Kunden bei dir kaufen wenn sie Vertrauen haben.

Es ist wie wenn dein Freund dir ein Restaurant empfiehlt. Man hört automatisch auf seine Empfehlung und probiert das Restaurant aus.

So ist es auch beim Affiliate Marketing!

E-Mails eignen sich enorm gut, um mit deinen Kunden selbst über das unpersönliche Internet in Kontakt zu bleiben.

So ist es möglich mit nur wenigen Mails, hier spreche ich von ca. 3-5 innerhalb von 1-2 Wochen, sehr viel Vertrauen aufzubauen.

Dies gelingt dir, indem du viel Mehrwert und für deinen Kunden interessante



Neuigkeiten lieferst.

E-Mail Marketing ist daher das perfekte Tool für jeden Affiliate Marketer, um kostenlos immer wieder seine Kunden anzusprechen und so deine Affiliate Einnahmen zu erhöhen.

Wie die einzelnen Schritte für ein funktionierendes E-Mail Marketing aussehen, das zeige ich dir auf den kommenden Seiten.



**Insgesamt besteht der E-Mail Marketing Funnel aus 3-Schritten.** Diese Schritte bauen alle aufeinander auf.

### **Schritt-1: Der E-Mail Opt-In**

Damit in Zukunft Personen von dir E-Mails empfangen können, müssen sie sich irgendwo eintragen. Dies kennst du selbst von Newsletter-Eintragungen oder wie hier für eine Anleitung.

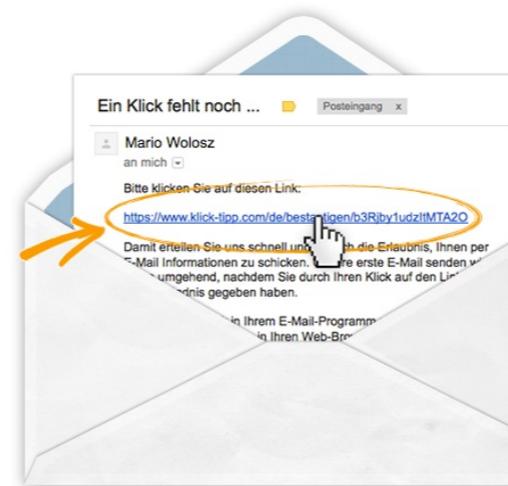
In der E-Mail Marketing Welt spricht man hier von einem „Leadmagneten“ (Lead auf Engl. = Kontakt). Mit einem interessanten Leadmagneten, motivierst du deine Interessenten, ihre E-Mail Adresse einzutragen und dafür im Gegenzug etwas von dir zu erhalten.

**Ein guter Leadmagnet ist z.B. eine Checkliste, ein Handbuch wie dieses, ein kleiner Videokurs oder eine Audioaufzeichnung.**

Sobald der Interessent seine E-Mail Adresse eingetragen hat, schickt das E-Mail Program automatisiert den Leadmagneten zu und alle sind Happy :-). Du hast deine Lead und der Interessent hat seinen angeforderten Leadmagneten.

Haben Sie vielen Dank! So geht's weiter...

en Sie unsere E-Mail in Ihrem [Gmail-Posteingangsfach](#).  
ren Sie auf den Link in unserer E-Mail,  
hre E-Mail-Adresse zu bestätigen.  
reis: Sie können sich jederzeit mit nur einem Mausklick wieder  
ragen. Jede E-Mail von uns enthält dazu am Ende einen  
ragungslink.



## Schritt-2: Die Bestätigungs-E-Mail

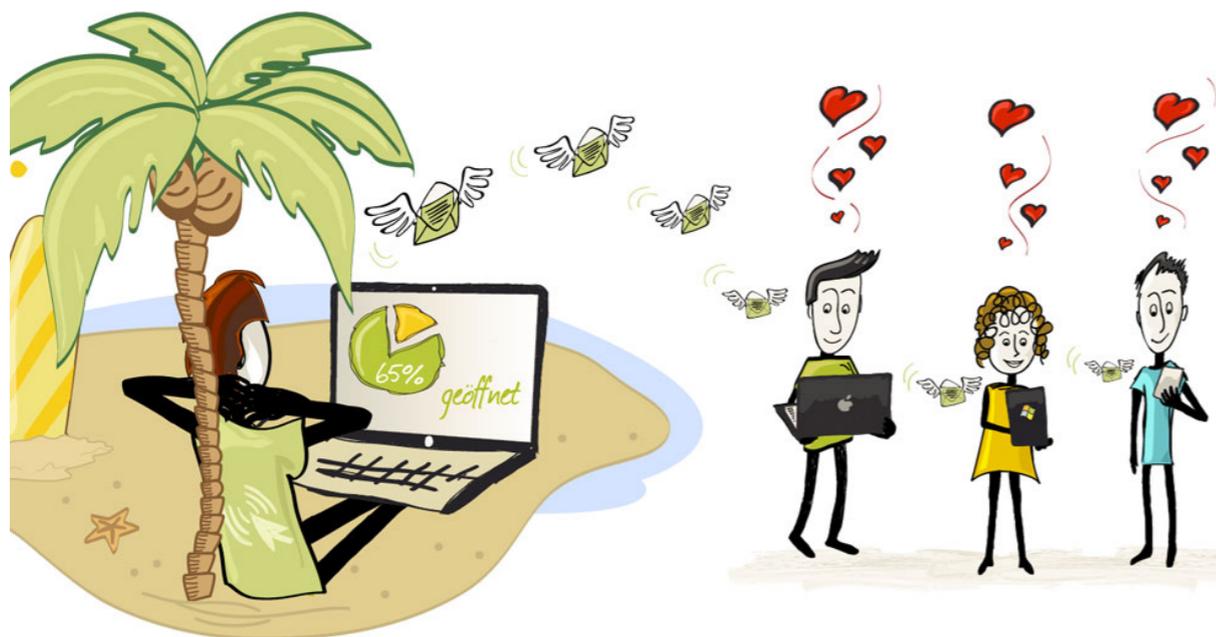
Bevor du in Deutschland einem Interessenten eine E-Mail zusenden darfst, muss er dies, durch ein so genanntes „**Double Opt-In**“ Verfahren bestätigen.

Dazu leitest du deinen Interessenten, nachdem er seine E-Mail Adresse eingetragen hat, auf eine neue Webseite weiter (*dies ist sehr einfach umsetzbar mit den Tools die ich dir noch vorstellen werde*). Auf dieser Webseite erklärst du was passiert ist und was er jetzt machen muss.

In der Zwischenzeit schickst du automatisiert durch dein E-Mail Tool, eine Bestätigungs-Mail raus. Auf der Bestätigungs-Seite rate ich dir zu erwähnen, dass die Eintragung geklappt hat und das er jetzt in seinem E-Mail Postfach nach deiner Bestätigungs-Mail suchen soll.

Dort muss er auf den Bestätigungs-Link klicken, um dir sein Einverständnis, zur Zusendung von E-Mails zu geben.

Sobald er die auf den Bestätigungs-Link in der Mail geklickt hat folgt der letzte Schritt, dass Zusenden deines Leadmagnet. Dies funktioniert natürlich auch völlig automatisiert.



Doch bitte schreib hier nicht einfach drauf los. Die Mails sollten einer Strategie folgen.

**Der Hauptpunkt ist Vertrauensaufbau und Mehrwertlieferung!**

Dazu bereitest du am besten ca. 5 Mails vor, welche dann, nach und nach automatisiert an deinen Interessenten versendet werden.

Die Anzahl der Mails hängt von der Anzahl deiner Affiliate Produkte ab. **Eine bewährte Anzahl an Mehrwert- zu Verkaufs-Mails ist 3 zu 1 oder 4 zu 1.**

Bedeutet 3 Mails mit Mehrwert und 1 Mail mit einem Affiliate Angebot. Dieses Angebot baut am besten direkt auf deinen Leadmagneten auf.

Dieser gesamte Prozess hört sich vielleicht kompliziert für dich an, doch ich verspreche dir, dass er nicht länger als 10 Minuten inklusive Testen dauert.

Dies hört sich doch sehr gut an oder :-)

### **Schritt-3: E-Mail Marketing**

Jetzt geht der Spass erst richtig los!

Du hast jetzt die offizielle Erlaubnis deinem Interessenten E-Mails zu schicken.

**Wir starteten mit TAG-1:** Nachdem dein Interessent, deinen Leadmagneten erhalten hat.

In der ersten Mail die du an deine Interessenten schickst, stellst du dich nochmals richtig vor.

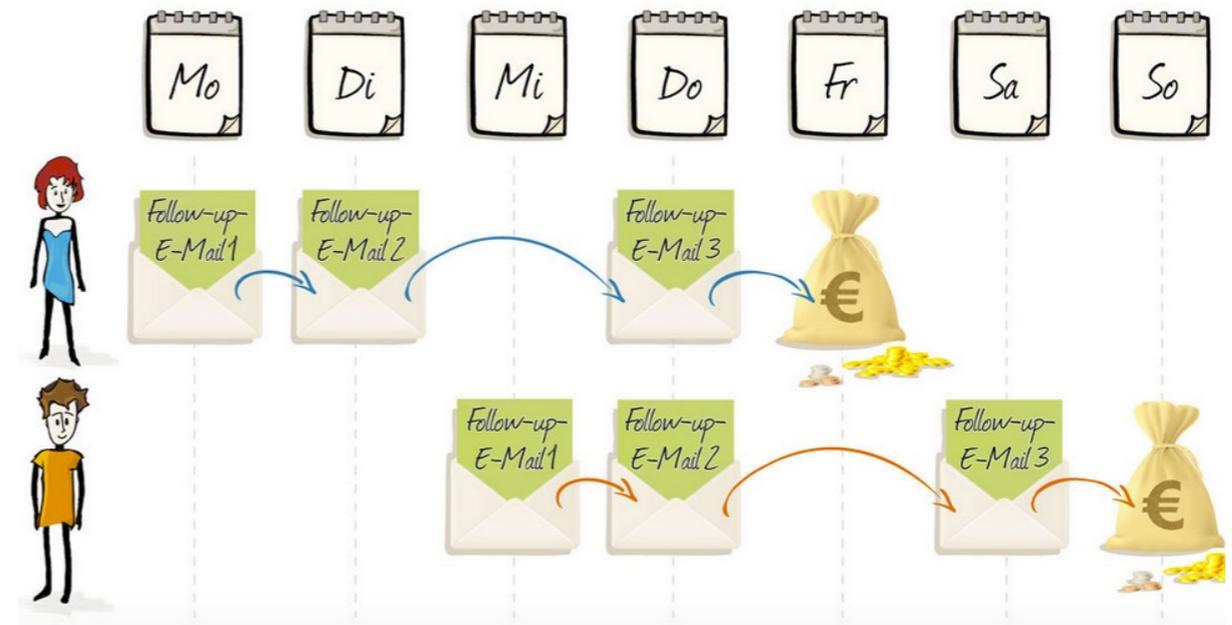
Diese Mail sollte enthalten wer du bist, weshalb du dich mit dem Thema so gut auskennst und was deine weiteren Kompetenzen sind.

Bleib hier komplett ehrlich und authentisch. Dies macht dich sympathisch und zeigt deinem Interessenten das du es ernst meinst.

*Erinnere dich immer daran, dass unser Ziel ist Vertrauen aufzubauen.*

### **An Tag-2 gibt es eine weitere Mail:**

In dieser Mail geht es nochmals um den Vertrauensaufbau. Hier erzählst du eine Geschichte, wie du es geschafft hast, dein Ziel zu erreichen.



Das Ziel ist passend zu deiner Nische. Wenn du in der „Abnehm-Nische“ bist, dann erzählst du wie du es geschafft hast deine Kilos zu verlieren.

Oder wenn es die Dasing-Nische ist, wie du es geschafft hast endlich den richtigen Partner zu finden.

Ich denke du verstehst was ich meine. Es ist wichtig, dass du deine Interessenten emotional ansprichst. Dies zeigt, dass du sie verstehst und einer von ihnen bist.

Am Ende der 2-ten Mail kannst du bereits einen ganz „Soften-Sale“ machen.

Dies machst du z.B. durch das erwähnen des Produktes welches dir damals geholfen hat. Hier jedoch bitte nicht aktiv bewerben, sondern einfach im Text erwähnen und deinen Affiliate Link hinterlegen.

Bitte übertreibe es hier nicht, da wie noch in der Phase des Vertrauensaufbaus sind. Dein Interessent kennt dich noch nicht richtig und wenn du jetzt zu hart verkaufst wird das deine Chancen reduzieren.

Der Rest kommt an Tag 3.

### **Tag-3 kommt dein erstes Verkaufs-Angebot:**

In dieser automatisch generierten Mail machst du deinen Interessenten nochmals darauf aufmerksam, dass sein aktueller Zustand so nicht sein muss.

Er kann abnehmen oder könnte mehr Muskeln haben oder das Date seiner Träume usw.

Wichtig ist das du klar machst das dein Affiliate Produkt die Lösung für sein Problem ist.

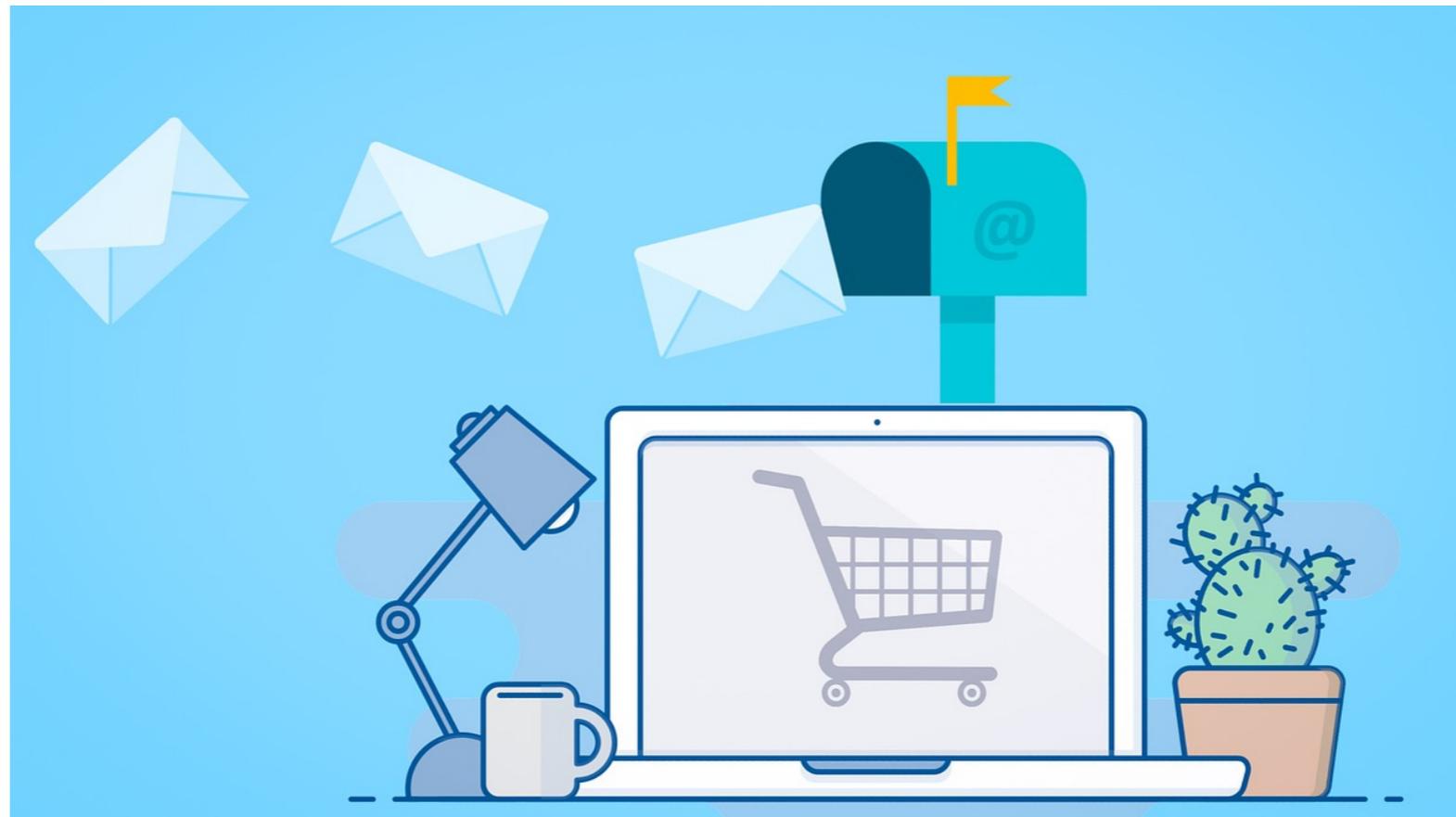
Schildere wie sein Leben aussehen kann, wenn er dein Produkt verwendet.

Mache ihm sprichwörtlich ein schönes Bild in seinen Kopf. Da er sich seinen zukünftigen Zustand so besser vorstellen kann, ist er einfacher zu überzeugen, dein Produkt zu kaufen.

Stelle bitte nur sicher, dass dein Affiliate Produkt qualitativ hochwertig ist und kein Schrott.

Denn wenn du einmal das Vertrauen deiner Kunden verloren hast, ist dieses sehr schwierig wieder aufzubauen.

Wobei wenn dein Affiliate Produkt wirklich das Problem deines Kunden beseitigt, du einen treuen Käufer, für weitere Affiliate Empfehlungen gewonnen hast.



Dies war nur ein Beispiel, wie du dein E-Mail Marketing aufbauen kannst und so erfolgreich deine Affiliate Produkte verkaufst.

Dieser komplette Ablauf lässt sich wie bereits erwähnt vollständig automatisieren.

Du brauchst dir somit keine Gedanken zu machen wie du all die E-Mails versenden sollst :-)

**Hier kommt wie ich finde mit einer der wichtigsten Sätze überhaupt** -> *Bedeutet, dass während du schläfst, Arbeitest, Sport treibst oder was auch immer, dein E-Mail Marketing für dich Geld erwirtschaftet.*

**Genau deshalb ist E-Mail Marketing der Weg zu langfristigem Erfolg im Affiliate Marketing Business!**

# KLICK-TIPP

Die E-Mail Marketing Software die ich verwende ist Klick-Tipp.

Klick-Tipp bietet eine Vielzahl an verschiedenen Funktionen die speziell auf Online Marketing abgestimmt sind. Dies zu einem wie ich finde sehr fairem Preis.

Bestimmt gibt es Programme die noch einwenig mehr können, diese kosten dann auch mehr, was meiner Meinung nach nicht notwendig ist.

Klar ist das E-Mail Marketing ein komplexes und nicht ganz einfaches Marketingtool ist. Denn es gibt so viele tolle Möglichkeiten wie du deinen E-Mail Funnel aufbauen kannst, dass es schon ein wenig Zeit in Anspruch nimmt, bist du alle Funktionen beherrscht.



**Klick Tipp**  
*Menschen erreichen.*

Hier spreche ich nicht von dem bereits erwähnten E-Mail Funnel. Dieser ist binnen 10 - 15 Minuten aufgesetzt.

Ich spreche von *Wenn-Dann-Verschaltungen* uvm.

Wirklich super Funktionen für Affiliate Marketer. Persönlich habe ich sehr viel Spaß daran gefunden, den perfekten E-Mail Funnel aufzusetzen und kontinuierlich zu optimieren.

Oft bekomme ich die Frage gestellt ob man unbedingt als Affiliate Marketer mit E-Mail Marketing arbeiten muss?

*Die Antwort darauf ist „NEIN“ man muss es nicht.*

Doch es ist ein so viel **einfacherer und günstigerer Weg** mit der Unterstützung von E-Mail Marketing online Geld zu verdienen, dass ich es jedem Affiliate Marketer definitiv empfehle zu nutzen.

Die wie ich finde Beste Variante dir E-Mail Marketing näher zu bringen ist nicht darüber zu schreiben, sondern es dir LIVE zu zeigen.

Deshalb kannst du hier an einem kostenlosen LIVE Training von KLIICK-TIPP mitmachen und bekommst so einen perfekten Einblick in die dir gebotenen Möglichkeiten.

[-> mehr Infos zum Live E-Mail Marketing Training](#)



Mit Klick-Tipp erreichen Sie mehr Menschen.  
Und **genau die Richtigen.**

Die erste lernende E-Mail-Marketing-Lösung. Mit bahnbrechendem Tagging-System.  
Zuverlässige und seriöse E-Mails. Zur richtigen Zeit bei den richtigen Menschen.  
Wir haben viel in Klick-Tipp gesteckt. Damit es für Sie noch mehr herausholt.

# FINALE TIPPS ZUM STARTEN

## ERFINDE DAS RAD NICHT NEU

Es passiert sehr oft, dass Beginner im Bereich des Affiliate Marketings die schönsten Werbeanzeigen designen oder sich sonst irgendwelche andere tollen Sachen einfallen lassen.

Dies ist natürlich sehr schön, doch es bedeutet nicht das es funktioniert.

Sieh dir an was andere Affiliate Marketer machen. Wie sind deren Webseiten oder E-Mail Marketing aufgebaut.



Wenn es bei deine Marktbegleitern funktioniert, dann ist es sehr wahrscheinlich, dass es auch bei dir funktioniert.

**Dieser Tipp spart dir enorm viel Zeit und was noch wichtiger ist, es spart dir Geld.**

# BEWIRB NICHT NUR EIN PRODUKT

Wie schon in der Anleitung erwähnt, rate ich dir mehrere Affiliate Produkte zu bewerben.

Vor allem wenn du mittels E-Mail Marketing deine Kunden erneut ansprichst sind mehrere aufeinander aufbauende Produkte absolut hilfreich und bringen dir zusätzliche Einnahmen.

Ich weiß das ich mich wiederhole, doch es ist wichtig, dass **die Produkte aufeinander aufbauen und die gleiche Zielgruppe ansprechen!**

Also nicht zuerst Produkte zum Abnehmen anbieten und dann Produkte zum Muskelaufbau. Hier würde die Zielgruppe zu unterschiedlich sein und du würdest weniger verkaufen.

Eher in dieser Reihenfolge...

Das erste Produkt ist zum Abnehmen. Das zweite Produkt ist um sein Gewicht dauerhaft zu halten und das dritte Produkt kann z.B. ein Low Carb Kochbuch sein.

Du siehst das alle Produkte miteinander zu tun haben und die selbe Zielgruppe ansprechen.

Ich denke du hast verstanden was ich meine :-)



# MEINE KLEINEN HELFER

Im vorletzten Teil möchte ich dir meine kleinen Helfer vorstellen, die mir mein Affiliate Marketing ungemein erleichtern.

Einige Helfer wie Cookie Genie für das DSGVO sichere Einbinden von Cookies oder Klick-Tipp für E-Mail Marketing hast du bereits kennengelernt.

Doch es gibt noch genau zwei weitere wichtige Helfer, die ich dir nicht vorenthalten möchte.

## THRIVE ARCHITECT

Bei Thrive Architect handelt es sich um einen der besten und schnellsten Landingpage Builder der Welt.

Thrive Architect basiert auf dem DRAG & DROP Verfahren und ist daher sehr leicht und schnell zu bedienen.

Thrive bietet dir alle Funktionen, Möglichkeiten und Inhalte, die dir beim Erstellen deines Verkaufs-Prozesses helfen.

All meine Funnel basieren z.B. auf Thrive Architect.

Du kannst z.B. hervorragende **Opt-In Seiten für dein E-Mail Marketing erstellen** und in wenigen Klicks, dein E-Mail Tool anbinden. Wie dies genau geht findest du auf meinem YouTube Kanal.

Mit **+300 vorbereiteten Opt-In und Sales Seiten** findest du immer das Passende Template. Alle sind natürlich individuell anpassbar.

Kein anderes Tool kommt nur in die Nähe der Funktionen für einen so geringen Preis.

**Hier kannst du dir Thrive Architect genauer ansehen:**

[-> zeig mir Thrive Architect](#)



**Thrive**  
Architect

## DER E-MAIL INSIDER

Wie du auf dem Bild sehen kannst ist der E-Mail Insider ein Buch.

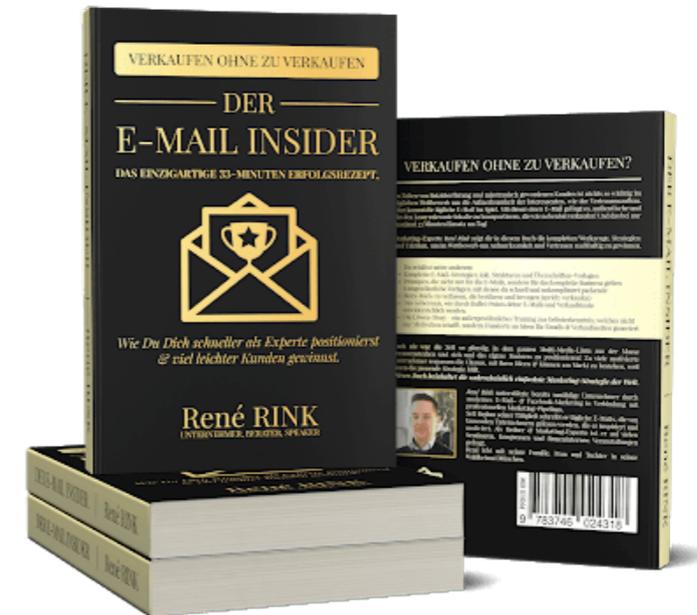
**Es ist ein Buch speziell zu dem Thema E-Mail Marketing.** Wie du dich bestimmt erinnerst ist E-Mail Marketing die ideale Kombination für ein erfolgreiches Affiliate Marketing Business.

Zu Beginn meiner Affiliate Karriere hatte ich keine Ahnung wie man erfolgreiche E-Mails schreibt die Vertrauen aufbauen und Verkaufen können.

Ich hatte eine Ahnung doch so wirklich wusste ich es nicht. Aus diesem Grund habe ich lange nach einem Sachbuch gesucht, dass mir verschiedene E-Mail Marketing Strategien vermittelt.

Genau das macht dieses Buch unglaublich gut!

Mittlerweile ist es **mein ständiger Begleiter**, denn ich nutze es regelmäßig um mir neue Anregungen für interessante E-Mails zu besorgen.



Seitdem ich die Strategien aus dem Buch verwende, hat sich mein E-Mail Marketing unglaublich verbessert.

Zum Zeitpunkt des Schreibens dieses Handbuchs, hat Rene Rink, der Autor des Buches, eine Sonderaktion laufen.

Bei Amazon kostet das Buch normalerweise 69€ und **bei Rene für eine limitierte Zeit nur für Versandkosten!**

Ich hoffe das dieses Angebot für dich noch gilt! Das Buch ist der ideale Einstieg zu erfolgreichem E-Mail Marketing.

**Hier kannst du prüfen, ob das Angebot noch gilt:**

[-> zum E-Mail Insider Buch](#)

# DEIN PERFEKTER EINSTIEG

## ARBEITE NICHT ALLEINE

Bis heute ist noch kein Profi vom Himmel gefallen. Daher ist die Chance das dies bei dir so ist leider sehr gering :-)

Das ist überhaupt nicht schlimm, denn es macht super viel Spaß mit anderen Leuten zusammenzuarbeiten und gegenseitig von einander zu lernen. Ich mache dies nicht anders.

Aus diesem Grund möchte ich dir anbieten, dich mit mir auf YouTube und Instagram zu verbinden.

Vor allem auf Instagram habe ich **eine Chat-Gruppe** ins Leben gerufen, wo sich nur Affiliate interessierte austauschen und all deine Fragen beantwortet werden.

Schreib mich einfach an wenn du in die Chat-Gruppe möchtest.

**Hier kannst du dich mit mir auf Instagram verbinden:**

[-> auf Instagram verbinden](#)

Der zweite Kanal wo du sehr viele hilfreiche Tipps & Tricks zu Affiliate Marketing bekommst, ist der Wie Online Geldverdienen YouTube Kanal.

Auf dem Kanal findest du neben Affiliate Marketing Tipps auch Strategien für E-Mail Marketing und Facebook Werbung.

Und falls du eine Videowunsch hast, kannst du mich gerne anschreiben.

**Hier findest du den hilfreichen YouTube Kanal:**

[-> zum WOG-Youtube Kanal](#)

Egal wie du dein Affiliate Marketing betreiben möchtest, mittels Webseite so wie ich es selbst mache und empfehle oder über einen anderen Kanal, das Wichtige ist das du dran bleibst und weitermachst!

Es wird immer wieder kleine Durststrecken geben, doch wenn du immer weiter machst und an deiner Strategie festhältst, dann wird der ERFOLG kommen. Das kann ich dir versprechen.

### **Diese beiden Sprüche passen perfekt ins Affiliate Business:**

1. Affiliate Marketing ist kein Sprint, sondern ein Marathon
2. Wenn es einfach wäre, dann würde es jeder machen

Die Webseite [Wie-Online-Geldverdienen.de](https://www.wie-online-geldverdienen.de), der Instagram Kanal und auch der YouTube Kanal sind **keine Einbahnstraßen!**

Mein Ziel ist es so vielen Leuten wie möglich dabei zu helfen, ein erfolgreiches und zufriedenes Leben zu ermöglichen.

Dies mit der Hilfe von Affiliate Marketing!

Ich bin der festen Überzeugung, dass Affiliate Marketing von JEDEM erlernt werden kann der es nur wirklich will.

Ich wünsche dir viel Erfolg und vor allem Spaß mit deinem Affiliate Marketing Business.

Gruss Daniel Kocks



# BONUS ZUM ANFANGEN

Damit du wirklich mit Affiliate Marketing anfängst, möchte ich dir hier noch einen Gutschein schenken.

Der Gutschein ist für die „**Instagram Insights**“. In diesem Buch wird dir gezeigt wie du mit der Unterstützung von Instagram und Affiliate Marketing online Geld verdienen kannst.

Dieses Buch samt der vorgestellten Strategie, eignet sich perfekt zur Ergänzung der hier vorgestellten Affiliate Webseiten Strategie.

**Jetzt liegt es nur noch an dir - Fang an und werde Erfolgreich!**

Ich **schenke** dir einen **20% Gutschein!**  
Der Gutscheincode lautet = „**Handbuch**“

**-> Hier kannst du dein Gutschein einlösen (Klick)**



**Schau doch mal auf [marketing-mail.de](https://marketing-mail.de) vorbei.  
Klich **HIER!****